

# Финансовые методы стимулирования международной промышленной кооперации

## Financial Methods to Promote International Industrial Cooperation

Prof. Dr. Rinas Kashbrasiev  [0000-0001-7394-7201](https://orcid.org/0000-0001-7394-7201)

### Abstract

In the current geopolitical and geo-economic conditions, the search for new directions and effective methods and tools for financing international industrial cooperation is becoming increasingly important. Hence, the study of the directions of international industrial cooperation (including cooperation in high-tech industries) in the context of Russia's move toward the East, as well as the tools and techniques for its financing and stimulation, is extremely relevant. The article considers approaches to analyzing methods of stimulating international industrial cooperation. An analysis of financial support for cooperation between Russian enterprises and enterprises in Turkey, China, India, and other Asian countries made it possible to identify the most effective instruments for financing and promoting international cooperation and to classify them into two classes of financial instruments. They are identified as direct and indirect incentive methods. This classification gives an idea of the effective sectoral and national directions for financing international cooperation. The economic importance of each group of financing methods for stimulating industrial cooperation is revealed. The first group is the use of financial instruments that reduce the cost of establishing international relationships. The second group is the use of tools that provide enterprises with special conditions, thereby reducing the financial burden on the international project being implemented. At the same time, in order to achieve an integrated approach to promoting international industrial cooperation, it is appropriate to establish the interstate institutions that will contribute to more complete financial support for international cooperation.

### 1 Введение

В текущих геополитических и геоэкономических условиях особую необходимость приобретает поиск новых направлений и эффективных методов и инструментов финансирования международной промышленной кооперации. Поэтому исследование направлений международной промышленной кооперации (в том числе кооперации в высокотехнологичных отраслях) в условиях поворота России на Восток, а также методов и инструментов ее финансирования и стимулирования являются крайне актуальными.

Развитие кооперационных связей между Российской Федерацией и странами Востока представляет огромный интерес в силу ряда причин:

1) Международная промышленная кооперация является одним из фундаментальных факторов развития высокотехнологичных отраслей промышленности и налаживания рациональных глобальных / континентальных производственных цепочек (Кашбразиев, 2016; Бауэр и др., 2021; Рожко и др., 2023). В новых геополитических условиях Россия не отказывается от международной промышленной кооперации, она будет продолжена в новых направлениях. Как было подчеркнуто на экономическом форуме ПМЭФ-2023, «абсолютная стопроцентная суверенность в производстве чего бы то ни было должна быть потенциально, но коммерчески это не может быть оправдано никогда» (ТАСС, 2023). Участие в международной промышленной кооперации является взаимовыгодным и способствует инновационному развитию стран-участниц.

2) В условиях западных санкций и ухода все большего числа западных компаний из России, поставки многих товаров, деталей и комплектующих изделий должны быть замещены поставками из дружественных стран. Отсюда – актуальность для России установления тесных кооперационных связей в производственной, научно-технической и финансовой сферах с Турцией, Китаем, Индией и другими странами Азии и Африки.

3) Наличие необходимых и достаточных условий для налаживания международной производственной кооперации в Евразии: взаимодополняемость национальных экономик; производство и экспорт не только конечных, но и промежуточных товаров; а также достаточно высокая сложность национальных экономик. Дело в том, что более высокая сложность национальной экономики способствует экономическому росту страны и ее активному участию в международном разделении труда и международной производственной кооперации. Ранжирование стран по индексу экономической сложности (ЕСИ) показывает, что Турция, многие другие страны Ближнего Востока, а также Китай, Индия и Россия имеют высокие показатели индекса экономической сложности: Китай 1,3, Турция 0,63, Саудовская Аравия 0,62, Индия 0,42, Россия 0,2 (Atlas, 2023).

Таким образом, имеются все необходимые условия для налаживания между странами Евразии международной промышленной кооперации, включая высокотехнологичную международную кооперацию.

## 2 Методика исследования

Вопросы инновационного развития страны и налаживания сотрудничества в высокотехнологичных отраслях экономики тесно связаны с определением источников и методов финансирования международной производственной и научно-технической кооперации. К настоящему времени уже сложились представления об основных источниках и разнообразных методах финансирования международной кооперации. Более того, повышение уровня технологического развития страны и ее участия в международной промышленной кооперации способствуют появлению современных инструментов финансовой поддержки международных компаний, стимулирования экспортной деятельности, а также привлечения прямых иностранных инвестиций в реальный сектор экономики.

Однако для организации эффективного международного сотрудничества необходимо создание финансового механизма обеспечения промышленной кооперации, способствующего получению конкретных результатов экономической политики взаимодействующих государств. Под финансовым механизмом понимается система действия финансовых методов и инструментов, с помощью которых компании обеспечивают себя денежными средствами для организации хозяйственной деятельности, достижения стабильности и желаемого уровня ликвидности и, в конечном итоге, получения прибыли. Основная цель финансового механизма международной кооперации можно сформулировать как генерирование устойчивых финансовых ресурсов для налаживания кооперационных связей, бесперебойного функционирования совместных предприятий, достижения целей и задач международных кооперационных проектов.

В таком случае, финансовый механизм международной кооперации можно представить как совокупность форм, методов и инструментов формирования и использования финансовых ресурсов, обеспечивающих стимулирование международной промышленной кооперации.

В качестве основы финансового механизма обеспечения международной кооперации целесообразно рассматривать всевозможные инструменты финансирования международных проектов, которые могут быть использованы в современных условиях. Финансовое обеспечение международного сотрудничества в рамках высокотехнологичных отраслей промышленности могут реализовываться посредством нескольких основных механизмов, которые могут быть разделены на прямые и косвенные методы стимулирования международной промышленной кооперации (таблица 1).

Прямые методы	Косвенные методы
Софинансирование	Налоговые льготы
Льготное кредитование	Льготы на аренду земельных участков
Выделение субсидий	Льготная тарификация по использованию инфраструктуры
Предоставление имущества	Привлечение инвесторов
Увеличение объемов (меж)государственных инвестиций	Развитие внешней инфраструктуры предприятия
Возмещение уплаченных процентов по кредитам	Формирование благоприятного инвестиционного климата
Страховые услуги	Другие косвенные методы
Предоставление гарантий	
Прочие методы и инструменты	

**Таблица 1.** Финансовые механизмы стимулирования международной промышленной кооперации

**Источник:** Стародубцева и др., 2021; Рожко и др., 2023.

В случае реализации прямых механизмов предполагается реализация действительной финансовой поддержки в виде софинансирования, кредитования, возмещения затрат на уплату процентов по имеющемуся кредиту, минимизации затрат / обеспечению определенными финансовыми гарантиями, предоставления страховых услуг, финансовой поддержки в виде увеличения объемов государственных/межгосударственных инвестиций и т.д. Косвенные же факторы предполагают реализацию каких-либо льгот или же стимулирующих факторов сотрудничества и интеграции – это возможность установления налоговых льгот, финансирование преобразования и развития инфраструктуры в рамках зон будущей организации промышленности, привлечение внутренних и внешних инвестиций, формирование гарантий по инвестированию, выделение грантов, привлечение частных вложений и субсидий, формирование благоприятного инвестиционного климата и пр. Косвенный характер в таком случае связан с тем, что оказывается не прямая финансовая поддержка, а реализуется функция

стимулирования развития определенной территории и/или того или иного сектора экономики, например высокотехнологичных отраслей промышленности.

### 3 Результаты исследования

Налаживание и развитие международной производственной кооперации станет важнейшим фактором, способствующим повышению глобальной конкурентоспособности стран Евразийского континента, а также расширению возможностей их инновационного развития. Продвижение по прорывным научным технологиям, включая информационно-коммуникационные технологии, искусственный интеллект, робототехнику, биотехнологии и новые материалы, будет намного эффективнее при тесном сотрудничестве с зарубежными партнерами. При этом следует подчеркнуть, что развитие кооперационных отношений между Россией и Турцией, другими странами Востока во многом зависит от использования различных (не только традиционных, но и новых) источников финансирования, а также эффективных методов финансирования и стимулирования международной промышленной кооперации.

Анализ финансового обеспечения сотрудничества предприятий России с предприятиями Турции, Китая, Индии и других стран Азии позволил выявить наиболее эффективные источники, инструменты и методы финансирования и стимулирования международной кооперации.

Важнейшим источником финансирования международных производственных проектов, а также крупных научно-технических программ является государственный бюджет (федеральный, региональный) и муниципальные бюджеты. В восточных экономиках бюджетному финансированию принадлежит особая роль, поскольку правительства восточных стран выполняли важные функции по организации общественных работ в прошлом, они играют важную роль в экономическом развитии своих стран и сегодня. Вместе с тем, растет значение частного финансирования, в том числе международного кредитования, прямого иностранного инвестирования, использования долговых инструментов. Все чаще используются механизмы смешанных форм финансирования – аутсорсинг, лизинг, концессии, операционные соглашения и т.д.

Финансовые институты / учреждения	Финансовые меры поддержки международной промышленной кооперации
Государственная корпорация развития «ВЭБ.РФ»; Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (АО «Росэксимбанк»)	Предоставление льготных экспортных кредитов
	Предоставление экспортных кредитов с субсидированием процентной ставки
	Государственные гарантии в обеспечении обязательств экспортера и иностранного покупателя
Российское экспортное страховое агентство ЭКСАР	Страхование кредита покупателю
	Страхование кредита поставщика
	Страхование рисков по аккредитиву
	Комплексное страхование экспортных кредитов
	Страхование инвестиций
	Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера
	Страхование экспортного факторинга
	Страхование российских инвестиций за рубежом
	Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
Федеральный бюджет	Возмещение налога на добавленную стоимость при экспорте
	Прямое бюджетное субсидирование национальных производителей
	Возмещение региональному бюджету затрат на инфраструктуру региональных особых экономических зон (ОЭЗ) в объеме фактически уплаченных резидентами налогов и таможенных пошлин в федеральный бюджет (Бизнес, 2023)

**Таблица 2.** Инструменты финансирования и стимулирования международной кооперации в Российской Федерации

Что касается инструментов и методов финансирования и стимулирования международной кооперации, положительные примеры имеются и здесь. Так, огромный опыт стимулирования международной производственной кооперации накоплен в Турции. Это уверенный рост строительного сектора Турции за счет подрядной кооперации, его успешная экспансия на иностранные рынки (России, стран Восточной Европы и Центральной Азии), принятие программ стимулирования турецкого экспорта в условиях

хронического дефицита торгового баланса страны, применение проектного финансирования при возведении АЭС Аккую. В настоящее время в Турции существует множество (около двадцати) государственных программ стимулирования экспорта – от поддержки развития конкурентоспособности товаров и фирм и исследований по выходу национальных компаний на внешний рынок до укрепления имиджа турецкого товара за границей. В итоге, экспортный сектор национальной экономики динамично развивается и становится основой для преобразований в финансовой, инновационной и других сферах.

Значительный перечень инструментов и методов государственной поддержки национальных производителей и развития международных кооперационных связей сформирован в Российской Федерации (таблица 2). Одна из ключевых форм господдержки – прямое бюджетное субсидирование национальных производителей (401 млрд. руб. в 2020 г.). Субсидии предоставляются на развитие производства в целом, на оборудование и комплектующие, на расходы по уплате лизинговых платежей, на обеспечение производства продукции и пр., охватывая таким образом все основные направления международной производственной кооперации.

Как видно из таблицы 2, помимо государственного финансирования (а также самофинансирования и размещения ценных бумаг на мировых финансовых рынках как методов финансирования международной кооперации) возможно также использование средств институтов развития – Государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ» и АО «Росэксимбанк», нацеленных на предоставление экспортных кредитов. Данный инструмент направлен на упрощение доступа к финансовым ресурсам участников внешнеэкономической деятельности и позволяет поддерживать экспортеров несырьевых товаров. Значительна роль и Российского экспортного центра (РЭЦ), которому из федерального бюджета предоставляются субсидии на предоставление им процентных ставок по экспортным кредитам, предоставляемым коммерческими банками (это уже пример государственно-частного партнерства).

Еще один инструмент – финансирование экспортных контрактов с использованием экспортных аккредитивов, который позволяет импортерам получить отсрочку на продолжительный срок. Кроме кредитно-экспортной поддержки производителей, широко практикуется страхование внешнеэкономической деятельности, страхование рисков по аккредитиву от Российского экспортного страхового агентства ЭКСАР. Все эти инструменты стимулирования экспортоориентированного производства способствуют углублению сотрудничества России со странами Востока в высокотехнологичных отраслях промышленности.

Возникновение и развитие международной высокотехнологичной кооперации на Евразийском пространстве стимулировало появление таких инструментов/институтов финансовой поддержки как: Евразийский банк развития (ЕАБР), Новый банк развития (НБР), Азиатский банк инфраструктурных инвестиций (АБИИ) и др. Созданы и функционируют международные целевые фонды, в частности:

- Российско-китайский инвестиционный фонд (2012),
- Российско-китайский венчурный фонд (2018),
- Российско-Китайский технологический фонд (2018),
- Российско-китайский научно-технический инновационный фонд (2019).

Большие перспективы имеет проектное финансирование, при котором создание и постепенная реализация международного производственного и/или научно-технического проекта становится формой привлечения финансовых ресурсов и обслуживания долговых обязательств. Наиболее удачным примером проектного финансирования сегодня является сооружение в Турции АЭС «Аккую» стоимостью 20 млрд долл. США и финансируемого российской компанией «Росатом» в кооперации с другими 11 компаниями, среди которых 2 турецкие компании (Росатом, 2023).

Таким образом, в настоящее время используются следующие инструменты финансовой поддержки международной кооперации: бюджетное финансирование; совместное (межгосударственное, государственно-частное) финансирование; международное проектное финансирование. Развитие международных платежных систем в евразийском пространстве и увеличение расчетов в национальных валютах Востока позволяют минимизировать валютные риски. Становление общих институтов развития (ЕАБР, НБР, АБИИ и другие банки) способствует аккумулярованию и инвестированию средства в значимые международные проекты, стимулируя различные формы сотрудничества между странами.

Перечисленные выше инструменты финансирования и стимулирования международной кооперации следует сгруппировать в два класса:

1) использование прямых методов стимулирования в виде безвозмездного финансирования, льготного кредитования, возмещения затрат на уплату процентов по экспортному кредиту, предоставления финансовых гарантий и страховых услуг, а также других инструментов, способствующих сокращению затрат на организацию международной кооперации в высокотехнологичных отраслях промышленности;

2) использование косвенных методов стимулирования международной промышленной кооперации в виде установления налоговых льгот, развития инфраструктуры в зонах будущей организации промышленности, обустройства территории в виде особых промышленных зон, выделения субсидий, а также прочих инструментов для обеспечения особых условий функционирования, связанных со снижением финансовой нагрузки на формируемый / реализуемый международный инвестиционный проект.

Данная классификация дает представление об эффективных отраслевых и страновых направлениях финансирования международного сотрудничества. У каждой из групп финансовых методов стимулирования промышленной кооперации есть свой экономический смысл. Первая группа – использование финансовых инструментов, благодаря которым снижаются затраты на налаживание международных связей. Вторая группа – использование тех инструментов, которые обеспечивают предприятиям особые условия, снижая финансовую нагрузку на реализуемый международный проект.

Вместе с тем, для достижения комплексного подхода к стимулированию международной промышленной кооперации целесообразно создание специальных институтов, способствующих системному решению проблем развития, недопущению дисбалансов при стимулировании проектов, а значит и более полному финансовому обеспечению международной кооперации. Несмотря на наличие необходимых фондов и основных инструментов финансирования, кооперационное взаимодействие в евразийском пространстве развивается недостаточными темпами. В этой связи целесообразно создание специальных межгосударственных институтов (российско-турецких, российско-индийских и т.д.), способствующих финансовому обеспечению двусторонней кооперации, разработке инструментов финансовой поддержки по конкретным международным проектам, привлечению в них государственных и частных инвестиций.

#### 4 Заключение

К настоящему времени сложились необходимые и достаточные условия для налаживания международной производственной кооперации на Евразийском пространстве: взаимодополняемость национальных экономик; производство и экспорт не только конечных, но и промежуточных товаров; а также достаточно высокая сложность национальных экономик.

Однако для того, чтобы эти возможности превратились в действительность необходима эффективная организация международного экономического сотрудничества. Важнейшим ее элементом является создание финансового механизма международной промышленной кооперации. Целесообразно использование двух групп финансовых методов стимулирования промышленной кооперации. Первая группа – применение финансовых инструментов, благодаря которым снижаются затраты на налаживание международных связей. Вторая группа – использование тех инструментов, которые обеспечивают предприятиям особые условия, снижая финансовую нагрузку на реализуемый международный проект.

#### Литература

- Бауэр В.П., Еремин В.В., Смирнов В.В., 2021. «Цифровые платформы как инструмент трансформации мировой и российской экономики в 2021-2023 годах», *Экономика. Налоги. Право*, **14(1)**. С. 41-51.
- Бизнес Online, 2023. «В июне 2024 года примем первый поезд»: все о хабе им. Дэн Сяопина за 56 миллиардов, <https://www.business-gazeta.ru/article/597160>
- Кашбразиев Р.В., 2016. «Финансовые ресурсы международной производственной кооперации: источники формирования и условия эффективного использования», *Финансовая аналитика: проблемы и решения*, **4(286)**. С. 24-37.
- Рожко О.Н., Хоменко В.В., Кашбразиев Р.В., 2023. **Логистическая интеграция регионов России в систему мирохозяйственных связей**. Изд-во «Фэн», Казань.
- Росатом, 2023. АЭС Аккую, <https://rusatom-energy.ru/projects/akkuyu/>
- Стародубцева Е.Б., Миронова В.Н., Толмачев П.И. и др., 2021. **Международная практика государственной поддержки экспорта**. Изд-во «Центркаталог», Москва.
- ТАСС, 2023. Песков заявил, что Россия будет продолжать международную кооперацию по разным направлениям, <https://tass.ru/ekonomika/18043321>
- Atlas of Economic Complexity, 2023. Country & Product Complexity Rankings, <https://atlas.cid.harvard.edu/rankings>